

MBAでは教えない

学者からは学べない

実践重視！目からウロコ

P&G・フィリップモリスで30年 指導実績1000名以上 外資系営業取締役が 欧米流 vs 日本式の違いに悩み続け 遂にたどり着いた、日本人の為の究極ビジネス講座！

和魂洋才 猛獣塾



全ての方に最初に受講頂く猛獣塾エッセンス満載・超濃密150分

外資系研修を営業現場の視点から再構成した実践ビジネス講座

猛獣塾入門講座

Deductive/演繹法 vs **Inductive/帰納法**

主張
なぜならば…だから。
理由① 理由② 理由③

理由① 理由② 理由③
故に…である。
主張

経営者～ビジネスマン～店舗スタッフ等 様々な方々に受講頂き大絶賛！
目からウロコのBizコミュニケーション決定版

スーパーセールスマンへの道

“相手を知る/理解する”
得意先/お客様
会計/企業 部門/組織 組織内の“個人”

状況の要約
アイデアの整理
プランの明確化
相手の理解
クロス

提案書の青写真を描く
商談で“協働”提案

商談から情報を集める
提案の作製・再調整

Plan Do Check Act
PDCAサイクル

<猛獣塾各種研修の受講方法>

1 全員が「猛獣塾入門」を受講！
猛獣塾① “猛獣塾入門 演繹vs帰納法・行動タイプ分類法”

2 ニーズに合わせて本コースを選択！
猛獣塾② “スーパーセールスマンへの道”
猛獣塾③ “理想の上司育成コース”

3 Webコミュニティで仲間達と切磋琢磨！
猛獣塾④ “猛獣塾Webコミュニティ”

まずは**猛獣塾入門講座**を御体験下さい！

経営者・経営幹部・人事Mgr向 超実践的 人材育成・組織開発講座

理想の上司育成コース

STEP 1 STEP 2 STEP 3 STEP 4 チーム全体で結果を出す/導く！

ビジネス結果を導く為の
部門・個人の役割明確化
ビジネスに合致した
業績評価指標の設定

公正かつ
タイムリーに
進捗評価

育成課題特定
(知識/スキル/態度+α)

育成計画書作成
OJT & Off JT

“育成の実践”

組織を機能させる“3+1”のポイント

- ◇ 会社・仕事・仲間に誇りを持つ！ 顧客コミュニケーション
- ◇ 一人一人の役割を明確にする！ 職務職責=役割の明確化
- ◇ 納得する指標で公正に評価する！ 公正な業績評価指標/KPI
- ◇ 腹に落ちるよう、生々しく指導！ 体系的研修+実践的指導力

OGSM
RACI
職務記述書
KPI
TPQで使い分け

日本全国で400名以上が受講。話題の**猛獣塾入門講座**は、現在全国各地で開催中！

全国巡業企画 猛獣国盗り物語

P&G、フィリップモリスで30年。元外資系企業役員が長年の実務経験の末たどり着いた、日本人と日本人組織のための究極のビジネス講座が「猛獣塾」各種研修プログラムである。2018年開始の「猛獣塾入門講座」は、東京・大阪で約200名が受講し大好評となっている。これを一人でも多くの方に体験頂く事を目的に「猛獣国盗り物語」プロジェクトは始まった。

特別価格

¥6000

申込は
コチラ



<https://mouju.jp/seminar>

“猛獣塾入門講座” 大阪 9月度開催決定！

今回は「関西創発塾」と共催の公開講座です。
この機会に是非猛獣塾を御体験下さい。

9/25 (水)

18:45-21:15 (18:30受付)

大阪産業創造館 5階会議室 E

大阪府中央区本町1丁目4番5号

地下鉄堺筋本町駅 徒歩5分

* 講座終了後懇親会(別途実費)も計画しています

猛獣塾の最新情報や話題のスタッフ投稿は
fb “猛獣塾 和魂洋才の…” にアップ中

塾生限定
猛獣ビジネスクラブ

通常の商品・サービスの価格の仕組み			
原価	代理店	特典品	紹介料
原価	送料	送料(印刷代)	
猛獣塾ビジネスクラブ 特別割引価格			



猛獣塾各種セミナー・猛獣Webコミュニティ・猛獣ビジネスクラブ等 各種プロジェクトに関する
お問合せは お気軽に運営事務局まで！ info@mouju.jp (担当: 山本、森田)